"L'IMPORTANTE È ESSERE UNICHE E DIVERSE"

PARLIAMO DELLA PELLE TRA

TRATTAMENTI, MAKE-UP E TECNOLOGIA

di Barbara Gallavotti, Direttore Editoriale

Un'azienda italiana che da oltre mezzo secolo produce cosmetici di alta qualità. Una storia di famiglia, di passione e di ricerca che ha portato a risultati straordinari. Ne parliamo con Cristina Scocchia, Amministratore Delegato di Intercos.

OGGI ASSISTITO MOLTISSIMA DAL STRUMENTI DIGITALI, CHE SONO ORMAI PARTE INTEGRANTE DELLA NOSTRA VITA, IL CONSUMATORE È SEMPRE PIÙ ESIGENTE. CERCA SPESSO PRODOTTI PERSONALIZZATI, CHE RISPONDANO ALLE SUE ESIGENZE SPECIFICHE. COME SI STA EVOLVENDO IL MERCATO DEI COSMETICI? QUALI SONO LE TENDENZE PIÙ INTERESSANTI?

Il mercato cosmetico è in continua crescita, anche se a ritmi più contenuti rispetto a qualche anno fa. Il consumatore è sempre più esigente e ricerca prodotti che rispondano alle sue esigenze specifiche, che siano sicuri, efficaci e abbiano basso impatto ambientale.

Le tendenze più interessanti che stiamo osservando sono la richiesta di prodotti multifunzionali, che combinino più benefici in un unico prodotto, e la crescente attenzione alla sostenibilità, sia in termini di ingredienti che di packaging.

LA COSMETICA È UN SETTORE CHE SI CARATTERIZZA PER UNA FORTE INNOVAZIONE. QUALI SONO LE PRINCIPALI SFIDE CHE AFFRONTATE PER MANTENERE LA VOSTRA COMPETITIVITÀ? QUALI SONO I PUNTI DI FORZA CHE VI PERMETTONO DI DISTINGUERVI DAI VOSTRI CONCORRENTI?

Intercos è un'azienda che ha fatto della ricerca e dell'innovazione il suo punto di forza. Investiamo ogni anno una percentuale significativa del nostro fatturato in R&D, con un team di oltre 200 persone dedicate a questa attività. Siamo sempre alla ricerca di nuove tecnologie e nuovi ingredienti che ci permettano di offrire ai nostri clienti prodotti unici e differenzianti.

Un altro punto di forza è la nostra flessibilità. Siamo in grado di adattarci rapidamente alle esigenze dei nostri clienti, anche quando si tratta di progetti complessi o di piccole quantità.

LA PANDEMIA HA CAMBIATO LE ABITUDINI DI CONSUMO DI MOLTE PERSONE. COME SI È MODIFICATO IL MERCATO DEI COSMETICI? QUALI SONO LE NUOVE ESIGENZE DEI CONSUMATORI?

La pandemia ha avuto un impatto significativo sul mercato cosmetico, che ha registrato un calo delle vendite nel 2020. Tuttavia, abbiamo anche assistito a una crescita di alcune categorie, come quella dei prodotti per la cura della pelle e dei trattamenti per il corpo.

Le nuove esigenze dei consumatori riguardano la sicurezza, la trasparenza e la sostenibilità. Le persone vogliono sapere cosa c'è nei prodotti che usano e scelgono marchi che siano in linea con i loro valori.

QUALI SONO I VOSTRI PROGETTI PER IL FUTURO? DOVE VEDETE INTERCOS TRA 5 ANNI?

Vogliamo continuare a crescere, rafforzando la nostra presenza nei mercati in cui siamo già forti e aprendo nuove filiali in quelli strategici. Vogliamo anche continuare a investire in innovazione e sostenibilità, per offrire ai nostri clienti prodotti sempre migliori e più responsabili.

Tre aggettivi per definirvi in 3 parole

Agile, Innovativo, Sostenibile